



## L'actualité de Medasys

### Rapprochement concrétisé pour Medasys et NoemaLife

Pour Medasys, il s'agit d'une nouvelle étape de son développement ouvrant des perspectives à valeur ajoutée pour ses clients : des équipes projet étoffées, un catalogue enrichi de solutions notamment dans le domaine de la biologie avec la disponibilité de produits de cytogénétique et d'anapath, une capacité de R&D mutualisée, des solutions phares disponibles pour l'étranger...

La concrétisation du rapprochement de Medasys et NoemaLife permet de constituer un groupe représentant le leader de l'informatique de santé en Europe et un interlocuteur d'envergure internationale.

Côté Medasys, Frédéric Vaillant reste Président du Directoire. Il entend mener à bien ses missions, notamment tenir les engagements clients qui ont été pris et accélérer le développement de solutions innovantes au service des exigences normatives et des enjeux métiers des clients de Medasys.

*« Il s'agit d'un moment fort pour Medasys, et nous allons, plus que jamais, favoriser l'échange, l'écoute et le partage avec nos clients dans la logique de partenariat qui a toujours été la nôtre ».*

Avec cette opération, qui place NoemaLife comme l'actionnaire de référence de Medasys à hauteur de 45% du capital, NoemaLife et Medasys s'inscrivent dans une logique de développement international tout en s'assurant d'adresser les problématiques métiers des organisations de santé avec une approche à la fois locale et complète.



Le nouveau groupe est présent en Allemagne, Amérique du Sud, Belgique, Danemark, Emirats Arabes Unis, France, Italie, Japon, Royaume-Uni, et prochainement au Maghreb. Il dispose d'une surface financière lui permettant d'assurer la pérennité de ses investissements et garantir à ses clients un accompagnement de leurs projets dans la durée.

# FLASH

Novembre 2011

Contact :

Sandra Logut

[sandra.logut@medasys.com](mailto:sandra.logut@medasys.com)

+33 (0)1 69 33 73 53



## Quelles perspectives pour nos clients ?

Nos clients respectifs vont pouvoir bénéficier de nouvelles solutions, modules ou encore fonctionnalités.

Ainsi, les avancées fonctionnelles des solutions de NoemaLife en matière de gestion des processus de biologie, va permettre à Medasys d'élargir son catalogue en particulier en matière de cytogénétique et d'anapath. Les solutions Athena, Eos et Halia s'intègrent déjà à l'offre DxLab®.

La très grande richesse fonctionnelle de la solution DxCare® de Medasys représente également de nouvelles opportunités pour les clients de NoemaLife qui pourront ainsi disposer de nouveaux modules complémentaires à la solution Galileo : une gestion de l'Anesthésie avec Exacto®, une gestion centralisée des rendez-vous avec DxPlanning®, ou encore la gestion de la Pharmacie avec DxPharm®.

En outre, la solution de PACS de Medasys déjà déployée à l'étranger (Japon, Belgique, USA notamment) sera proposée désormais à l'export au Moyen-Orient, Maghreb...

Pour en savoir plus sur les nouvelles solutions au catalogue de Medasys, nous vous invitons à contacter vos interlocuteurs habituels chez Medasys.

**DxCare**

**DxLab**

 **HALIA**  
POWERFUL LAB AUTOMATION

 **EOS**  
GENETIC DIAGNOSTIC SOLUTION

 **ATHENA**  
INTEGRATED ANATOMIC PATHOLOGY  
WORKFLOW

**DxImage**

**Le nouveau groupe constitué de Medasys et NoemaLife représente**

**+ 80 M€ de chiffre d'affaires**

**+ de 30 millions de dossiers médicaux**

**+ de 100 000 utilisateurs connectés**

**+ de 2000 clients dans le monde**

**+ 700 collaborateurs**

[www.medasys.com](http://www.medasys.com) & [www.noemalife.com](http://www.noemalife.com)